

BTSA TECHNICO-COMMERCIAL VINS ET SPIRITUEUX

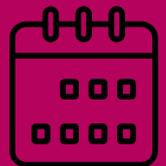


**Le (la) titulaire du BTSA
Technico-commercial "vins
et spiritueux" est capable de :**

- ✓ démarcher des clients professionnels
- ✓ travailler sur les marchés export
- ✓ assurer le suivi des ventes et la fidélisation
- ✓ organiser des foires et des salons
- ✓ gérer le point de vente
- ✓ conseiller le client



Double connaissance
technique et
commerciale



1 semaine cours /
1 semaine
entreprise



1 dégustation par
semaine de cours



Aubagne,
Provence

Organisation de la formation

- Alternance (contrat d'apprentissage ou de professionnalisation) ou reconversion
- 1350 h de cours sur 2 ans de formation
- Stage de 12 semaines
- Passerelles pour un cursus allégé sur 1 an ou 2 ans (étude au cas par cas)
- Rythme d'alternance :
1 semaine cours / 1 semaine entreprise
- Cours de fin août à fin juin

Atouts de la formation

- Secteur à fort recrutement
- Cours théoriques et pratiques
- BTSA Blanc
- Sessions de dégustation
- Visites d'entreprises, de domaines
- Voyage d'études
- Intervenants professionnels
- Effectifs réduits

Financement

Coût de la formation gratuite pour l'alternant et l'entreprise (prise en charge par l'OPCO)
Rémunération de l'alternant(e) en pourcentage du SMIC selon l'âge et l'année du contrat (voir site alternance.emploi.gouv.fr)

CANDIDATURE

Admission

- Bac général, technologique ou professionnel minimum
- Dossier de candidature
- Entretien de motivation
- Inscription effective dès la validation de la candidature
- Inscription possible jusqu'à décembre

Qualités requises

MOTIVATION, RIGUEUR

CURIOSITÉ

SENS DU CONTACT

INTÉRÊT POUR LE CHAMP PROFESSIONNEL



MÉTIERS VISÉS



Contenu de la formation

Matières professionnelles : Matières générales :

Gestion espace de vente

Lettres modernes

Gestion de l'information

Communication

Management

Projet personnel et professionnel

Politique commerciale

Économie

Relation client / fournisseur

Anglais



Taux de réussite : 80% en 2022

Taux d'insertion professionnelle :

75 % en 2022

Taux d'accomplissement :

100 % en 2022



Accessibilité

Nos locaux ne sont pas accessibles aux personnes à mobilité réduite.



Poursuite d'études

Niveau II et I (Bachelor, licence école de commerce)



Entreprises Partenaires

Producteur indépendant, Cave coopérative
Négociant, Courtier, Magasin spécialisé
Grande surface

Formations dans les Métiers du Vin et de la Vigne

04 42 01 16 13

contact@icopformations.fr

www.icop.fr

Rue de la Bastidonne 13400 Aubagne

